



OFFRE D'EMPLOI

CDI COMMERCIAL(E) HOSPITALITES SENIOR – F/H

NOTRE ENTREPRISE

Le Toulouse Football Club est un club de Football créé en 1937.

Depuis le rachat du club, un projet ambitieux et innovant a été mis en place par Damien Comolli, Président. En 3 ans, le Club a remporté le Championnat de France de Ligue 2 BKT 2021-2022 ainsi que la Coupe de France 2022-2023. La saison dernière, le Téfécé a participé à l'UEFA Europa League, compétition pour laquelle il s'est qualifié pour les 16èmes de finale. Cette saison, l'objectif est de terminer entre la 6^{ème} et la 10^{ème} place.

NOTRE VISION

Nous construisons le Club qui fait vibrer Toulouse et toute l'Occitanie.

Nous assumons de faire les choses différemment en misant sur l'innovation et la créativité.

Nous sommes exigeants avec nous-mêmes : soit nous faisons bien, soit nous ne faisons pas.

VOS MISSIONS

Au sein de **l'équipe Hospitalités**, le/la **Commercial(e) Hospitalités Senior** a pour mission principale la recherche, la signature et la gestion des contrats Hospitalités afin de participer au développement commercial du Club.

Le/la **Commercial(e) Hospitalités Senior** est placé(e) sous la responsabilité du Directeur Commercial en charge des départements Sponsoring et Hospitalités.

Ses missions sont les suivantes :

- Gérer les relations avec les partenaires existants et créer des opportunités de renouvellement des contrats ;
- Développer le portefeuille de clients du Toulouse Football Club, notamment en contribuant à enrichir en permanence la liste des prospects et en cherchant à garantir la continuité des relations commerciales entre le Toulouse Football Club et ses clients sur plusieurs années ;
- Commercialiser les différents produits d'hospitalités (annuels, ponctuels et hors jours de matchs) ;
- Préparer les reportings de vente pour la Direction Commerciale ;
- Assurer une veille concurrentielle constante et participer à la réflexion du Toulouse Football Club sur l'adaptation de son offre de prestations commerciales à la demande de la clientèle et aux évolutions du marché ;
- Concevoir et présenter des propositions sur mesure pour répondre aux besoins spécifiques des clients ;

- Proposer, développer et commercialiser des offres de servicing permettant d'améliorer l'expérience des clients loges et salons du Stadium ;
- Assurer la relation commerciale et la bonne mise en œuvre des prestations vendues lors des jours de match ;
- Enrichir la base de données du CRM du Club ;
- Participer activement au développement du Cercle Viola (TéFécé Business Club) ;
- Atteindre et dépasser les objectifs de vente fixés par le Directeur Commercial.

Reporting : Directeur Commercial.

NOTRE PROFIL IDÉAL

- De niveau Bac+5 minimum type école de commerce, vous justifiez d'au moins 6 ans d'expérience dont une expérience de vente réussie auprès d'acteurs BtoB idéalement dans un club de sport professionnel ou dans le secteur de l'événementiel sportif ;
- Vous avez l'esprit commercial et de forte capacité d'adaptation ;
- Vous avez une bonne capacité à appréhender à la fois les enjeux stratégiques et les capacités d'action et de vente ;
- Vous avez d'excellentes connaissances en communication et en négociation ;
- Vous connaissez l'industrie du football ;
- Vous êtes capable de travailler de manière autonome et à collaborer efficacement au sein d'une équipe ;
- Vous êtes motivé(e) par l'atteinte des résultats, par les défis et être capable de performer dans un environnement compétitif ;
- Vous êtes flexible pour travailler les soirs et les week-ends lors des matchs et évènements du Toulouse Football Club ;
- La connaissance du milieu économique toulousain serait un plus ;
- Anglais courant.

VOTRE LIEU DE TRAVAIL

Siège du Toulouse Football Club, au Stadium de Toulouse.

LE CONTRAT PROPOSÉ

CDI.

Début de contrat : 9 septembre 2024.

LE NIVEAU DE RÉMUNÉRATION

Rémunération en fonction du profil.

Candidature par mail à l'adresse suivante :

recrutement.hospitalites@toulousefc.com

Merci de communiquer un CV et une lettre de motivation en précisant l'intitulé de l'offre d'emploi dans l'objet du mail.