



# OFFRE D'EMPLOI

## CDI COMMERCIAL(E) HOSPITALITES JUNIOR – F/H

### NOTRE ENTREPRISE

Le Toulouse Football Club est un club de Football créé en 1937.

Depuis le rachat du club, un projet ambitieux et innovant a été mis en place par Damien Comolli, Président. En 3 ans, le Club a remporté le Championnat de France de Ligue 2 BKT 2021-2022 ainsi que la Coupe de France 2022-2023. La saison dernière, le Téfécé a participé à l'UEFA Europa League, compétition pour laquelle il s'est qualifié pour les 16èmes de finale. Cette saison, l'objectif est de terminer entre la 6<sup>ème</sup> et la 10<sup>ème</sup> place.

### NOTRE VISION

Nous construisons le Club qui fait vibrer Toulouse et toute l'Occitanie.

Nous assumons de faire les choses différemment en misant sur l'innovation et la créativité.

Nous sommes exigeants avec nous-mêmes : soit nous faisons bien, soit nous ne faisons pas.

### VOS MISSIONS

Au sein de **l'équipe Hospitalités**, le/la **Commercial(e) Hospitalités Junior** a pour mission principale la recherche et la signature des contrats hospitalités afin de participer au développement commercial du Club.

Le/la **Commercial(e) Hospitalités Junior** est placé(e) sous la responsabilité du Directeur Commercial en charge des départements Sponsoring et Hospitalités.

Ses missions sont les suivantes :

- Commercialiser les différents produits d'hospitalités (annuels, ponctuels et hors jours de matchs) ;
- Prospecter de nouvelles entreprises afin de participer activement au développement du portefeuille client ;
- Réaliser le cycle de vente complet : identifier, prospecter, négocier & conclure des accords commerciaux dans le respect de la stratégie de vente mise en œuvre par le Toulouse Football Club et assurer l'encaissement des prestations vendues ;
- Assurer le suivi des dossiers commerciaux ;
- Assurer la relation commerciale et la bonne mise en œuvre des prestations vendues lors des jours de match ;
- Enrichir la base de données du CRM du Club ;
- Apporter un soutien dans la gestion du portefeuille client existant ;
- Atteindre et dépasser les objectifs de vente fixés par le Directeur Commercial.

**Reporting** : Directeur Commercial.

## NOTRE PROFIL IDÉAL

- Première expérience d'au moins 2 ans dans la vente ;
- Vous avez l'esprit commercial et de forte capacité d'adaptation ;
- Vous êtes persévérant(e) et votre capacité à convaincre n'est plus à prouver ;
- Vous êtes un(e) très bon(ne) communicant(e) et vous avez une parfaite expression ;
- Vous êtes capable de travailler de manière autonome et à collaborer efficacement au sein d'une équipe ;
- Vous êtes motivé(e) par l'atteinte des résultats, par les défis et être capable de performer dans un environnement compétitif ;
- La connaissance de l'industrie du football serait un plus ;
- Vous êtes flexible pour travailler les soirs et les week-ends lors des matchs et évènements du Toulouse Football Club ;
- Anglais courant.

## VOTRE LIEU DE TRAVAIL

Siège du Toulouse Football Club, au Stadium de Toulouse.

## LE CONTRAT PROPOSÉ

CDI.

**Début de contrat : 2 septembre 2024.**

## LE NIVEAU DE RÉMUNÉRATION

Rémunération en fonction du profil.

**Candidature par mail à l'adresse suivante :**

[recrutement.hospitalites@toulousefc.com](mailto:recrutement.hospitalites@toulousefc.com)

**Merci de communiquer un CV et une lettre de motivation en précisant l'intitulé de l'offre d'emploi dans l'objet du mail.**